

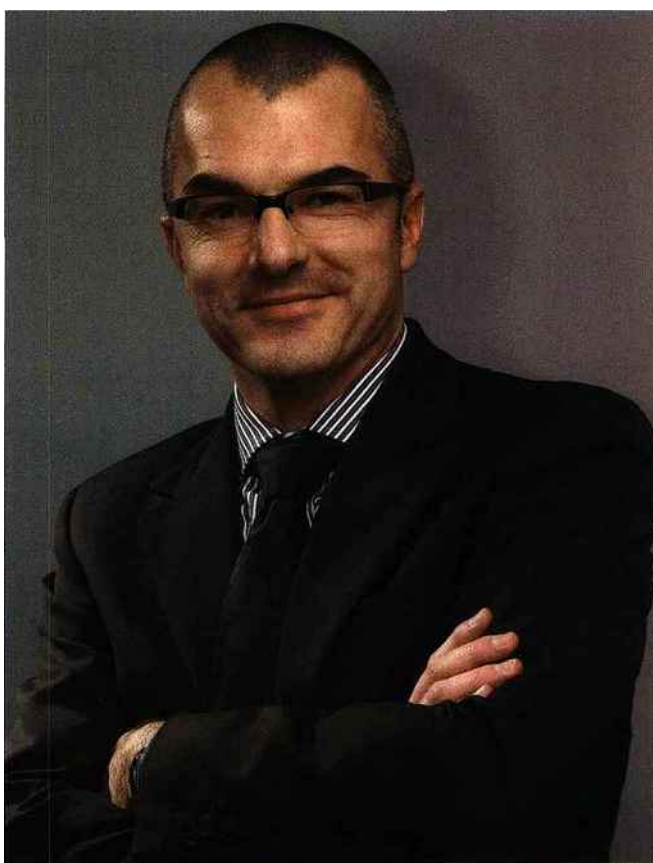
Avelin. La filiale du groupe Rasec ouvre deux filiales en Inde et au Canada. Avec l'objectif d'entrer au top 5 mondial des cloisons.

Hoyez veut cloisonner à l'international

Hoyez franchit une nouvelle étape. La société créée en 1953 par Michel Hoyez s'est fait un nom dans le monde de la cloison à ossature aluminium. En 1991, c'est l'homme d'affaires Patrick Gentil qui prend le contrôle de l'entreprise d'Avelin, avant de l'intégrer en 2004 au sein de son groupe Rasec International. La société nordiste, dirigée par Laurent Théry, par ailleurs chef opérationnel de tout le pôle cloison du groupe (Rasec Office), exporte déjà 15 % de son chiffre d'affaires, pour l'essentiel en Europe. Mais impossible ou presque pour elle d'aller conquérir des marchés plus lointains pour des raisons de coût, de logistique ou de devises. « *En Amérique du Nord, ils ont l'habitude d'avoir tout sur place, pas d'importer, décode Laurent Théry. Nous avons déjà entamé une réflexion sur les Etats-Unis en 2008, mais avec la crise, nous l'avons mise de côté.* »

Marche-pied

Changement de rythme aujourd'hui avec une implantation directe au Québec, qui a plutôt bien traversé la crise. Montréal constitue un marche-pied éprouvé pour les Etats-Unis pour nombre d'entreprises françaises. L'autre opération concomitante



Laurent Théry vise le top 5 mondial pour la division cloisons de Rasec.



Le groupe Rasec en bref

Deux principales branches :
Agencement des magasins (Rasec Display) et cloisons, aménagement de surfaces de travail (Rasec Office).
CA global 2010 : 90 M€
Effectif : 720 salariés
CA attendu en 2011 : 120 M€
Effectif : 900
Dont Hoyez (Avelin) : 85 salariés, 18 M€ de CA en 2010 dont 15 % à l'export



concerne Mumbai (Bombay) en Inde, dont la croissance phénoménale s'accompagne bien sûr de besoins d'aménagement de bureaux. Dans les deux cas, l'entreprise se dote d'un atelier de production et d'une activité commerciale. L'entité canadienne devrait rapidement compter 10 salariés, et la filiale indienne une quinzaine. L'investissement reste à la portée d'Hoyez, puisque Laurent Théry le chiffre à 1 M€, grâce à une bonne organisation industrielle. Les retombées attendues sont quant à elles élevées : le dirigeant vise un chiffre d'affaires de 10 M€ dans ces deux filiales à l'horizon de 10 ans. Le spectre international des cloisons

Rasec office ne cesse d'ailleurs de s'élargir : il y a deux mois, le groupe s'est offert le fabricant asiatique de cloisons JEB, basé à Singapour et Hong-Kong, qui représente 12 M€ de chiffre d'affaires.

Cette montée en régime internationale doit faire passer le département cloison de Rasec du 10^e rang mondial aujourd'hui au top 5 demain. Avec un impact fort attendu pour Avelin. « *Ça n'a pas le même poids quand vous êtes parmi les 10 premiers cloisonnistes mondiaux ou quand vous êtes simplement une Pme du Nord de la France* », sourit Laurent Théry. **O.D.** ■